



Szczecin, dnia 2014-01-17

Zad 4/2014-02/UDA-POIG/DG

## Zaproszenie do złożenia oferty cenowej na wykonanie kompleksowej usługi badania potencjału rynkowego i komercjalizacji opracowanej technologii

### Zapytanie ofertowe

Kierownik projektu UDA- POIG.01.03.02-32-091/12-01 współfinansowanego ze środków Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka pod tytułem „Mikrohydrauliczne narzędzie do nagniatania wykończeniowego powierzchni 3D na centrach obróbkowych” dr inż. Daniel Grochała zaprasza do złożenia oferty cenowej na usługi w skład której wejdą dwa zadania tj. ocena potencjału rynkowego i komercjalizacja technologii, której dotyczy projekt.

#### Zadanie pierwsze: Ocena potencjału rynkowego

##### Przedmiot i zakres usługi:

Przedmiotem usługi ma być przeprowadzenie oceny potencjału rynkowego dla zgłaszanej technologii (tj. Mikrohydraulicznych narzędzi do nagniatania wykończeniowego powierzchni 3D na centrach obróbkowych). Analiza winna zawierać możliwość aplikacji opracowanej technologii w technicznych zastosowaniach przemysłowych. Analiza potencjału rynkowego ma zostać przeprowadzona w oparciu o standaryzowaną metodykę. Minimalny zakres realizacji zadania to:

- A. dobór i analiza interesariuszy (co najmniej 6 interesariuszy dla każdego z sektorów: mechaniczny, motoryzacyjny, maszynowy i przetwórstwa tworzyw sztucznych, w tym co najmniej, 5 z zagranicy),
- B. ocena potencjalnych rynków (w kraju i za granicą),
- C. ocena zainteresowania rynkowego (na podstawie wywiadów indywidualnych realizowanych w poszczególnych grupach interesariuszy),
- D. identyfikacja niezbędnych zasobów potrzebnych do komercjalizacji,
- E. identyfikacja podstawowych ryzyk związanych z komercjalizacją technologii.

**Forma opracowania:** raport co najmniej 25 stron, gdzie tekst stanowić będzie co najmniej 65% (Arial 12, interlinia 1.5, marginesy 2cm) w formie papierowej i elektronicznej.

#### Zadanie drugie: Komercjalizacja opracowanej technologii

##### Przedmiot i zakres usługi:

Przedmiotem usługi ma być komercjalizacja opracowanej technologii (tj. Mikrohydraulicznych narzędzi do nagniatania wykończeniowego powierzchni 3D na centrach obróbkowych). Do zadań „brokera” będzie należało nawiązywanie kontaktów pomiędzy Twórcami technologii, a środowiskiem biznesowym. Wynikiem zadań zrealizowanych przez „Brokera” będzie podpisanie umów na sprzedaż/udzielenie licencji, umów na stworzenie wspólnych konsorcjów badawczych/badawczo-rozwojowych, listów intencyjnych z parterami przemysłowymi krajowymi i zagranicznymi. Ze środków przeznaczonych na wyłonienie „brokera” wyłoniony podmiot winien pokryć koszty związane z zadaniami służącymi komercjalizacji oraz koszty związane z wyjazdami do potencjalnych partnerów biznesowych w kraju i za granicą. Zadania związane z komercjalizacją technologii winny objąć:

- A. ogólną wycenę wartości opracowanej technologii,
- B. zdefiniowanie grupy docelowej partnerów biznesowych dla opracowanej technologii,
- C. analizę potrzeb wykazanej grupy docelowych partnerów biznesowych,
- D. określenie zagrożenia i potencjalnych ryzyk związanych z komercjalizacją,
- E. opracowanie i wdrożenie odpowiedniej strategii komercjalizacji,

**Forma opracowania:** raport co najmniej 55 stron, gdzie tekst stanowić będzie co najmniej 55% (Arial 12, interlinia 1.5, marginesy 2cm) w formie papierowej i elektronicznej + umowy i listy.

#### Wymagania od oferenta:

O udzielenie niniejszego zamówienia mogą ubiegać się podmioty lub osoby fizyczne, które spełniają następujące warunki:

- 1) posiadają uprawnienia do wykonywania określonej działalności lub czynności, jeżeli przepisy prawa nakładają obowiązek ich posiadania,
- 2) posiadają wiedzę i doświadczenie w zakresie czynności objętych przedmiotem usługi,
- 3) dysponują odpowiednim potencjałem technicznym do wykonania zamówienia,
- 4) dysponują osobami zdolnymi do wykonania zamówienia,
- 5) są w stabilnej sytuacji ekonomicznej.

Zamawiający nie dopuszcza możliwości złożenia oferty nie obejmującej pełnego zakresu zadania przedmiotu. Oferta musi zawierać:

- 1) **Oddzielną kalkulację ceny każdego z zadań**, przy czym za cenę oferty rozumie się łączną cenę za realizację obu zadań.
- 2) Oświadczenie podające wysokość **łącznej ceny** za zamówienie. Łączną cenę za zamówienie skalkulować należy w złotych polskich (PLN), z dokładnością do 1 grosza (jednej setnej złotego).
- 3) Dane wskazujące na **nazwę oraz adres siedziby** lub miejsca zamieszkania **Wykonawcy**.
- 4) Wykonawca złoży Zamawiającemu **oświadczenie**, w którym zostaną potwierdzone: kompetencje, doświadczenie i umiejętności wykonawcy, lub osoby zdolnej do wykonania zamówienia - z podaniem warunku **dysponowania osobą zdolną do wykonania zamówienia**.



- 5) Wykonawca złoży Zamawiającemu **wykaz zrealizowanych prac** dotyczących przedmiotu oferty. Wykaz musi obejmować co najmniej ostatnie **3 lata** przed upływem złożenia oferty, a jeżeli okres prowadzenia działalności jest krótszy. Wykonawca musi wykazać, że wykonał **co najmniej trzy opracowania - związane z przedmiotem usługi**, rozumiane jako odrębnie zawarte umowy o wartości co najmniej **10.000,00 zł (brutto) każda**.

**Termin realizacji usługi:**

Usługa świadczona będzie w okresie od 15.02.2014 do 25.04.2014

**Termin zgłaszania ofert:**

Oczekuje się odpowiedzi w terminie do 09.02.2014.

**Adres nadsyłania ofert:**

Oferty proszę przysyłać na adres email: [daniel.grochala@zut.edu.pl](mailto:daniel.grochala@zut.edu.pl), w przypadku wątpliwości proszę o kontakt telefoniczny pod numerem (91)449 42 22, lub:

dr inż. Daniel Grochała

Zachodniopomorski Uniwersytet Technologiczny w Szczecinie

Wydział Inżynierii Mechanicznej i Mechatroniki

Instytut Technologii Mechanicznej

Aleja Piastów 19

70-310 Szczecin

Telefon: (+48) 91 449 42 66

Faks: (+48) 91 449 44 42

Informacje: Sekretariat ITM: prawe skrzydło budynku  
WIMiM (Wydziału Inżynierii Mechanicznej i Mechatroniki):  
I piętro, pokój 131

**Wybór oferty:**

1. Ocena ofert zostanie dokonana z uwzględnieniem następujących kryteriów:

**C - cena oferty** (łącznie cena oferty za zrealizowanie dwóch zadań wyznaczana wagą punktową)

**J - jakość oferty** (wyznaczona wg następujących zależności punktowych):

**w zadaniu pierwszym:** przyznane zostaną dodatkowe punkty za każdego zadeklarowanego do przebadania interesariusza ponad minimalną wartość określoną w przedmiocie i zakresie usługi (1 punkt za interesariusza krajowego, 2 punkty za interesariusza z zagranicy)

**w zadaniu drugim: za wyznaczone realne do osiągnięcia cele** oddzielnie za każdą zadeklarowaną umowę na sprzedaż/udzielenie licencji - 10 punktów, umowa na stworzenie wspólnego konsorcjum badawczego/badawczo rozwojowego - 8 punktów, zagraniczny list intencyjny - 5 punktów, krajowy list intencyjny 2 - punkty.

Przy czym cena i jakość będą mieć udział

2. W ramach wyboru najkorzystniejszej oferty zostanie przeprowadzona procedura oceniająca według następującego wzoru:

najniższa oferowana cena

$$\text{najkorzystniejsza oferta} = 0.5x \left( \frac{\text{-----}}{\text{cena oferty badanej}} \times 100 \right) + \text{jakość oferty}$$

**Uwaga:**

Informuje się, iż złożenie oferty cenowej nie jest równoważne ze złożeniem zamówienia i nie łączy się z koniecznością zawarcia umowy. Zapytanie ofertowe w swoim założeniu ma charakter weryfikacji cen rynkowych.